

unité de mesure servant à l'étude de la dette publique, de la taxation, du commerce extérieur et intérieur, du degré comparatif d'aisance et autres facteurs. La répartition du revenu national entre les groupes industriels et de services, les catégories de revenu et l'origine provinciale, éclaire fortuitement le fonctionnement du système économique. Une mesure exacte du revenu national est non seulement désirable mais essentielle à la plupart des problèmes économiques nationaux.

Définition du revenu national.—Le revenu national est la valeur nette des denrées produites et des services offerts durant une certaine période. Il pourrait être encore défini comme la somme des épargnes positives et négatives des entreprises et le revenu des particuliers domiciliés au Canada, ceci comprenant les salaires et gages, les indemnités aux accidentés, les pensions, les dividendes, les intérêts, les loyers et les retraits des propriétaires qui travaillent. Il se trouve une troisième définition encore plus large dans l'Annuaire de 1938, p. 923.

Revenu national dans la période écoulée entre les deux guerres.—Au cours de l'étude du revenu national qui se poursuit au Bureau Fédéral de la Statistique, toute la période écoulée depuis la guerre de 1914-18 a été revue. Il en est résulté un relevé statistique plus complet de l'activité économique du pays. Les résultats de cette étude sont exposés dans le tableau 54.

Les revenus en espèces sont sensibles aux niveaux des prix, lesquels ont subi de profonds changements durant cette période. Si l'on écarte l'influence des fluctuations en exprimant le revenu de chaque année d'après les prix de 1926, il ressort que le revenu de 1937 et de 1938 avait une valeur en denrées et en services plus élevée qu'en toute autre année, sauf 1928 et 1929. Le revenu réel du Canada accuse une tendance à la hausse dans la période qui s'est écoulée entre les deux guerres. Malgré l'inactivité industrielle durant la dépression et la persistance de conditions climatériques défavorables dans les régions de culture des céréales de l'Ouest, le revenu réel au cours de la dernière décennie est de \$4,240,000,000 en moyenne comparativement à \$4,138,000,000 dans la première, ce qui constitue un gain de 2.5 p.c.

Le revenu à la fin de la période se répartit sur une plus grande population et les tendances per capita et par personne active sont indiquées dans les deux dernières colonnes du tableau 54. En raison de la longue période qui s'est écoulée depuis le recensement de 1931, les estimations de la population en général et de la population active ces dernières années sont nécessairement sujettes à certaines revisions lorsque les résultats du recensement suivant seront connus. La proportion de la population active est beaucoup moins élevée dans la dernière partie de la période de vingt ans que dans les années qui suivirent immédiatement la guerre de 1914-18. Même de 1919 à 1929, cette proportion tombe de 38.6 p.c. à 37.3 p.c., mais le recul le plus marqué se produit dans la dernière décennie, et l'estimation de 1938 place cette population à 32.9 p.c. seulement.

En raison principalement de l'influence accélératrice de l'activité de temps de guerre, le revenu national d'après des estimations préliminaires, monte davantage en 1939 et 1940. Le revenu réel, calculé d'après les prix de 1926 est plus élevé en 1940 qu'en toute autre année. Dans le premier trimestre de 1941, il est estimé que le revenu national a été porté à \$1,248,000,000 en regard de \$1,133,000,000 au cours de la même période en 1940. Le revenu réel est à raison de \$5,111,000,000 pour l'année, ce qui indique un gain sur 1928, année où le cycle de la prospérité a atteint son apogée.